



۱۴۰۲/۱۰/۱۱	تاریخ تهیه گزارش	مقررات - رویه اجرائی	شناسه
بررسی درخت مسائل و موانع توسعه صادرات استان و اولویت بندی مسائل جهت طرح و تدوین راهکار عملیاتی در صحن شورای گفتگوی استان			عنوان موضوع
<b>اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان</b>			مرجع طرح موضوع
<p>مسائل، مشکلات و موانع برشمرده شده در حوزه صادرات از سوی دستگاه‌های اجرائی، انجمن‌ها و تشکل‌های صادراتی، کمیسیون‌های مربوطه اتاق، همگی دارای نقاط اشتراک و افتراقی می‌باشد که قطعاً رسیدگی و ارائه راهکار درخصوص تمامی این موارد کاری پیچیده و زمانبر می‌باشد و عملاً رسیدگی به تمام کلان موضوع‌ها در جلسات محدود شورا غیر ممکن می‌باشد. لذا دبیرخانه شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی استان اصفهان با دریافت نظرات تمامی ذینفعان موضوع اقدام به دسته بندی مسائل و موانع موجود نموده و در قالب یک درختواره آن را تنظیم نمود و در اولین جلسه کارشناسی شورا در حوزه مسائل صادراتی، این درختواره مورد بررسی و ویرایش قرار گرفت و اولویت بندی مسائل تا حدودی مشخص گردید، تا برای بررسی‌های کارشناسی آتی شورا چند مسئله دارای اولویت تعیین گردیده و راهکارهای حل آن مسائل بررسی و پیشنهاد گردد، همچنین علاوه بر این جلسه، این اولویت بندی در قالب پرسشنامه‌هایی برای ذینفعان ارسال خواهد شد تا به جمع‌بندی نهایی رسیده شود. ورودی مسائل این درختواره حاصل مکاتبات شورا با دستگاه‌های اجرائی، انجمن‌ها و تشکل‌های صادراتی استان و کمیسیون‌های مربوطه اتاق در طی چندین ماه بوده است.</p>			شرح موضوع
نظام مسائل و موانع حوزه صادرات در قالب یک درختواره به پیوست ارائه گردیده است.			ایرادات و مشکلات مطروحه
<p>بر اساس دعوت‌نامه شماره ۴۸۰۹/ص/۱۴۰۲ مورخ ۱۴۰۲/۱۱/۰۳ جلسه کارگروه کارشناسی در تاریخ ۱۴۰۲/۱۱/۰۸ با حضور رئیس دبیرخانه شورای گفت‌وگو، مدیرکل دفتر سرمایه‌گذاری و اشتغال استانداری، معاون دادستان استان، عضو هیأت رئیسه اتاق، مدیرکل گمرکات استان، نماینده دفتر وزارت امور خارجه در استان، رئیس شورای اسلامی استان، رئیس انجمن صادرکنندگان مشتقات نفتی استان، نماینده کمیسیون هماهنگی بانکها، نماینده مرکز پژوهش‌های شورای اسلامی شهر، رئیس انجمن صادرکنندگان آجر و سفال استان، معاون سلامت اداره دامپزشکی استان، دبیر کمیسیون صنایع غذایی اتاق، رئیس کمیسیون بازرگانی، خدمات و ارتباطات اتاق، رئیس و دبیر اتاق اصناف مرکز استان، رئیس اتاق تعاون استان، مدیر بازرگانی و کارشناس صادرات سازمان جهاد کشاورزی، رئیس حوزه ریاست و مشاور سازمان مدیریت و برنامه ریزی استان، نماینده کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق، نایب رئیس انجمن طلا و جواهر استان، دبیر انجمن صادرکنندگان استان، مدیرکل فرودگاه‌های استان، نماینده اداره صمت استان، نماینده اداره کل امور اقتصادی و دارایی، اعضای بخش خصوصی شورا و کارشناسان شورای گفت‌وگو برگزار شد.</p> <p><b>اهم مذاکرات این جلسات پس از طرح موضوع به شرح ذیل است:</b></p> <p><b>جناب آقای میرزا امیری، مدیر اجرائی محترم شورا:</b></p>			جمع بندی جلسه کارگروه تخصصی (کارشناسی) به تاریخ ۱۴۰۲/۱۱/۰۸



موضوع صادرات از ابتدای امسال با تاکید ریاست اتاق در دستور کار قرار گرفت، تاکیدمان این بود که موضوع پخته شود و در شورا مطرح شود، هم فرایند پیش کارشناسی اش خاص تر بود هم فرایند کارشناسی اش خاص است و انشاءالله جلسه اصلی آن هم پربار باشد، فرایند پیش کارشناسی اش به این صورت بود که در قالب یک سری مکاتباتی با تشکل‌ها و دستگاه‌های اجرایی از خرداد و تیر ماه شروع شد و پاسخ‌هایی ارائه شد. به این نتیجه رسیدیم خود مدل ورود بحث صادرات یک مدل منحصر به فرد است و به عنوان یک تجربه موفق حل مسئله قابل ارائه به شورای گفتگوی ملی است. پاسخ‌هایی که وصول می‌شد را همه را دسته‌بندی کردیم و یک درخت وارده مسئله استخراج شد، باید دید از کجای مسئله صادرات شروع کنیم، دسته‌بندی اصلی نظام مسائل و موانع توسعه صادرات شامل ارزی، زیرساخت‌های نرم‌افزاری، کشورهای هدف، توانمندسازی پرسنل، مواد اولیه و آمار و اطلاعات می‌باشد. در مسائل شورای گفتگو دو محور اصلی داریم یکی به سمت ملی یا استانی حرکت کردن و یکی ملی و کلان و یا جزئی و تخصصی به مسائل نگاه کردن و در مجموع و در ترکیب این موارد ما چهار نوع ورود به حل مسئله داریم، مثلاً صادرات مسئله‌ای است که اگر بخواهیم ورود ملی داشته باشیم و موضوع کلان باشد مثل رفع تعهد ارزی این مسئله ریشه‌ای است و حل آن بسیار زمانبر و پیچیده است، این مسائل دو خروجی دارد یکی مصوبه شورا که ارجاع به شورای ملی می‌شود دیگری انتقال و تغییر دیدگاهی که در بین اعضای شورا ایجاد می‌شود و تغییر نگرش مدیران اجرایی از همین تیپ جلسات استخراج می‌شود، دسته دیگر مسائل جزئی استانی مثل صادرات فلفل دلمه اصفهان به روسیه بود دسته تخصصی کلان مثل موضوع صادرات مشتقات نفتی است و در سطح ملی بررسی می‌شود، دسته دیگر هم بحث‌های کلان و عمومی استانی است مثل دفاتر تجاری ویژه استان در کشورهای هدف صادراتی، پس ما باید یک اولویت بندی و یک مهندسی ورودی در آن انجام دهیم تا بتوانیم بعداً امیدوار باشیم خروجی مشخصی از آن به دست بیاوریم، چرا که این مسئله بسیار گسترده است و اگر یک مهندسی ورودی روی آن نداشته باشیم به نتیجه‌ای نخواهیم رسید.

مسائلی که در آن ورود پیدا می‌کنیم یک طیف دیگری هم دارد، راه‌هایی که برای حل مسئله وجود دارد سه حالت کلی می‌توان داشته باشد یا به دست حاکمیت حل می‌شود (بیشتر مباحث اصلاح قوانین و مقررات)، سوی دیگر طیف راهکارهایی است که باید در خود بخش خصوصی جمع‌بندی شود مثلاً توانمندسازی صادراتی، شبکه سازی صادراتی، ایجاد کنسرسیوم‌های صادراتی، اتاق‌های مشترک و غیره و یک بخش ترکیبی هم داریم که راهکارها به دست حاکمیت و بخش خصوصی به صورت مشترک حل می‌شود نکته‌ای که بسیار قابل توجه است این است که تشکل‌های ذیل اتاق‌ها باید در پرداختن به مسئله و هم عملیات چابک‌تر عمل کنند. در ادامه درخت وارده مسائل صادرات را بررسی خواهیم کرد هر کدام از موارد این درخت باید متولیش مشخص باشد.

### جناب آقای کوهستانی، مدیر کل محترم گمرکات استان:

روز جهانی گمرک ۲۶ ژانویه ۶ بهمن را به تمام فعالان اقتصادی تبریک عرض می‌نمایم در این درخت وارده در قسمت قوانین و مقررات به تغییر مکرر بخشنامه‌های گمرکی اشاره شده است، گمرک بخشنامه صادر نمی‌کند، ممکن است در طول سال برای تشریفات بخشنامه صادر کند و یک سری هم بخشنامه‌های کنترلی خود گمرک است ولی ۹۹ درصد



بخشنامه‌های گمرک ابلاغی است یعنی از سوی سازمان‌های دیگر به گمرک جهت اجرا ابلاغ می‌شود (در اجرای تبصره ذیل ماده ۴ قانون مقررات صادرات و واردات)، اما نکته‌ای که وجود دارد این است که این قوانین باید ثابت داشته باشد، قوانین اگر وضع و ابلاغ می‌شود باید حقوق مکاتبه صادر کنندگان و وارد کنندگان رعایت شود و در قبل از ابلاغ قوانین هم این حقوق رعایت شود با توجه به قانون بهبود کسب و کار باید از فعالان اقتصادی نظرخواهی شود و این مشکلی است که الان وجود دارد و قوانین بدون اطلاع قبلی ابلاغ می‌شود، در آذر ماه امسال صادرات استان تقریباً به لحاظ ارزشی در گمرک پستی قابل قبول است (درخصوص فولاد و ذوب آهن) در گمرک فرودگاه از لحاظ وزنی خیلی کاهش داشتیم، در بررسی آمار صادرات بحث خطوط پروازی مشکلاتش باید حل شود. اما در مورد کاشان هم از لحاظ اظهارنامه هم از لحاظ وزنی هم ارزشی به ترتیب ۲۵، ۲۷ و ۳۵ درصد کاهش داشته است، (۱۲۲ میلیون دلار کاهش صادرات) دلیل کاهش صادرات بررسی شد هم به صورت کلی و هم به صورت شرکت به شرکت. مثلاً در واحدهای تولیدی فرش دستباف ناتوانی در ایفای تعهدات بازگشت ارز حاصل از صادرات به دلیل انجام معاملات ریالی با کشورهای همسایه، تعلیق کارت بازرگانی در نتیجه انجام صادرات با کارت‌های بازرگانی غیر از طریق گمرکات مرزی، قطعی برق مستمر در ایام تابستان در اوج تولید واحد اقتصادی، تشدید محدودیت‌های ناشی از عدم ایفای تعهدات بازگشت ارز حاصل از صادرات توسط بانک مرکزی، و وقتی شرکت به شرکت بررسی کردیم چهار شرکت عمده صادراتی، فروش محصولات تولیدی به صورت فروش داخل به خریدار در محل کارخانه به دلیل مشکل تعهد ارزی، افزایش نرخ کارمزد صرافان در خصوص انتقال و تبدیل ارز از کشور مقصد صادراتی، الزام وزارت صمت مبنی بر فروش عمده محصولات تولیدی در بورس جهت تامین نیاز داخل، کمبود مواد اولیه، کاهش صادرات به دلیل الزام اخذ مجوز از یک سازمان و بعد طولانی شدن مدت زمانش، تفاوت فاحش نرخ ارز در سامانه نیما و بازار داخلی. یا باید بپذیریم که در کشورمان می‌خواهیم دلار را کنار بگذاریم که لازمه‌اش پذیرش پول هر دو طرف معامله است وقتی پذیرفته شود مشکلات رفع تعهد ارزی هم حل می‌شود.

#### جناب آقای گل احمد، عضو محترم هیأت نمایندگان و عضو بخش خصوصی شورا:

باید در دست‌بندی این درخت مشخص شود که هر آیت‌م حل مسئله‌اش به عهده کدام بخش است؟ حاکمیتی، خصوصی و یا مشترک، و با یک رنگ مخصوصی نشان داده شود و جلوی هر کدام مشخص شود که چه سازمان یا نهادی متولی آن است. مثلاً در قسمت تعهد ارزی قسمت قانونگذاری مربوط به حاکمیت است و متولی آن هم مشخص شود و مشکلی که وجود دارد هم بیان شود، بیشتر صادر کنندگان معتقدند اگر مشکل ارزی که مهمترین است حل شود و تازمانی که این مشکل هست نمی‌آییم به صورت رسمی صادر کنیم و اگر غیر رسمی صادر کنیم به نفع ماست و طبیعتاً ریسک‌هایی هم دارد که باید بپذیریم.

#### جناب آقای میرزا امیری، مدیر اجرایی محترم شورا:

اینکه دستگاه متولی هر بخش را مشخص کنیم عموماً چند دستگاه است و مشکلاتی که ما داشتیم در شورا و به راحتی حل نمی‌شده مسائلی بوده که بین چند دستگاه بوده است مثلاً گمرک مجری بخشنامه‌هایی است که یکی از صادر کنندگان آن دفتر مقررات صادرات واردات است و سختی قضیه همین جاست، همیشه در تمام این موارد اگر می‌خواهیم راهکاری ارائه



دهیم که شدنی باشد یک دور هم باید خودمان را جای حاکمیت قرار دهیم و ببینیم انگیزه و دغدغه اصلی که فلان مقرر آمده چه بوده است.

### جناب آقای ابراهیم شهیر، نماینده محترم کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات اتاق:

می‌توان برخی موارد را به این درخت واره اضافه کرد، مثلاً استرداد مالیات بر ارزش افزوده. یکی از مشکلاتی که صادر کنندگان دارند ارزش افزوده قفل می‌شود بر نمی‌گردد و قسمتی از سرمایه‌هایشان گیر می‌کند یا در بحث لجستیک و بحث‌های بارگیری، کانتینر و حمل خرده بار چالش‌های بزرگی در حوزه صادرات هستند.

در بحث پرداخت مشوق‌ها اینکه چه پیشنهاداتی به عنوان مشوق صادراتی بیاید روی این مورد هم کمیسیون ما پیشنهاد دارد، مثلاً وقتی اکثر صادرکنندگان وارد کننده هم هستند و درگیر مسئله سقف واردات هستند اگر مشوق صادر کنندگان باز شدن مسیر واردات باشد و درصد وارداتشان افزایش پیدا کند مسیری است که در کل کشور تاثیرگذار خواهد بود. آمار کلی که ما از صادرات داریم رشد مشخصی نداشته و ارزش صادراتی پایین آمده دلیلش هم بحث‌های ارزی است. در اتاق اصفهان کارگروه تخصصی صادرات تشکیل شد، دو موضوع تخصصی در این کارگروه تا الان بحث شده و جلو رفته که در درخت واره نیست، یکی انتخاب کالاهای با پتانسیل صادراتی در استان اصفهان یعنی کالاهایی که ارزش صادراتی دارد که تا الان ۶۰ کالا انتخاب شده که یا بالفعل صادرات خوبی در استان دارند یا بالقوه می‌توانند صادرات خوبی داشته باشند. حرکت دومی که انجام شده در این کارگروه انتخاب کشورهای هدف صادراتی بوده است که دسته بندی و گزیده شد و الان کشورهای با پتانسیل صادراتی بالا برای استان اصفهان استخراج شده، ما چه نیازی به شورای گفتگو داریم؟ برای بعضی از کالاهایی که پتانسیل صادراتی خوبی دارد قوانین و موانعی وجود دارد که اگر مشککش حل شود می‌تواند گره گشا باشد مثال صادرات زیورآلات نقره و صنایع دستی که از نقره ساخته شده اگر مشکلات قانونی حل شود یک پتانسیل صادراتی خوبی در استان است.

### جناب آقای رجالی، عضو محترم هیأت نمایندگان و رئیس کمیسیون بازرگانی، خدمات و ارتباطات اتاق:

سرچشمه‌ای داریم که آب را گل آلود می‌کند نقاط بی‌شمار تولید بخشنامه در کشور است، فرهنگ نرخ دستوری در این کشور از سال‌های پیش از انقلاب نهادینه شده است در صورتی که عرضه و تقاضا باید قیمت را مشخص کند، تا وقتی که مابالتفاوت نرخ واقعی و دستوری را دولت تقبل و پرداخت می‌کند از درآمدهای نفتی و امثالهم مشکلی نیست ولی وقتی دولت هم با کمبود مواجه می‌شود کشورها دچار شوک اقتصادی می‌شوند و مثلاً ارز چندین برابر می‌شود. اگر مشکل نرخ دستوری را حل نکنیم با تولید بخشنامه باز هم مشکل حل نخواهد شد پس باید روی این موضوع کار کنیم و تغییر فرهنگ دهیم و با حل شدن این موضوع درصد بالایی از مشکلات اقتصاد حل خواهد شد. نکته بعدی بحث حمل و نقل است که این موضوع در کشورهای مختلف درصد و عدد و شاخص دارد و می‌توان با رصد این شاخص برای بهبود آن برنامه‌ریزی کرد، این عدد مثلاً در کشور ما حدود ۱۹ درصد است یعنی شما در کشور هر کالایی می‌خری ۱۹ درصد پول لجستیک و جابجایی آن است این عدد در آلمان ۱۱ یا ۷ سنت است یعنی ما اگر لجستیک را مسائلش را حل کنیم ۷ درصد ارزان‌تر



کالا دست مردم می‌رسد و در صادرات جلوتر می‌افتیم، پس در حمل و نقل یکی بحث شاخص است و یکی پیگیری قطار پرسرعت. بحث آموزش و پرورش موضوع مهم دیگری است، در کشور آلمان در سال ۲۰۲۱، ۲۲۵ میلیارد دلار هزینه آموزش و پرورش داشته و کشور ما حدود ۵ میلیارد دلار بودجه آموزش و پرورش بوده است که نسبت خیلی پایینی دارد. دانشگاه‌ها باید نیروی مناسب صادراتی تربیت کنند، ایجاد تفاهم نامه بین دانشگاه و صنعت که دانشگاه متناسب با نیازهای صنعت و تولید دانشجو تربیت کند. این‌ها مسائل ریشه‌ای و سرچشمه‌ای است که متأسفانه توجهی هم به آنها نمی‌شود.

### جناب آقای میرزا امیری، مدیر اجرایی محترم شورا:

در ساختار تولیدی کشور در قوانین و مقررات برای تولید یک سری مناطقی ایجاد شد به جهت اینکه از این قیود آزاد باشند، مناطق آزاد اقتصادی و مناطق ویژه اقتصادی با هدف اینکه یک سری لوکیشن‌ها داشته باشیم که دست و پایشان از قوانین و مقرره‌ها رها باشد و به راحتی جهت صادرات بتوانند تولید کنند، ایده‌ای که پیشنهاد من است این است که ما متناظر مناطق آزاد یک سری زنجیره‌های آزاد تعریف کنیم به صورت پایلوت، که قاعدتاً هم نباید از زنجیره‌های اصلی کشور باشد تا کل اقتصاد درگیر نشود، مثلاً زنجیره فرش دستباف یا طلا و جواهر، این‌ها از بالا دست زنجیره یعنی واردات مواد اولیه تا بحث نیروی انسانی، قوانین کار، بیمه، مالیات و غیره، بعد هم تولید و صادرات. همانطور که در مناطق آزاد این‌ها مستثنی هستند از قوانین روز و بخشنامه‌ها، به صورت پایلوت یک دوره چند ساله یکی دو زنجیره به صورت آزاد فقط مشمول یک سری چهارچوب‌های کلی باشد و این بخش‌ها آنقدر بزرگ نخواهد بود که آسیبی به کشور وارد کند.

### جناب آقای احسان شهیر، مدیر کل محترم دفتر سرمایه‌گذاری و اشتغال استانداری:

۱- در فرایند تدوین پیش مصوبات شورا وقتی یک سری کالاهایی را به نتیجه رسیدند که مزیت صادراتی خواهد داشت مثلاً اتاق اصناف بگوید در خصوص این کالا این کار را می‌توانم انجام بدهم هر حوزه بگوید برای این بخش از درخت واره در حوزه خودم این کار را می‌توانم انجام دهم، ۲- چهار حوزه بود که از قبل در اتاق روی آن کار می‌کردند شبکه سازی در حوزه صادرات (بین تامین کننده، تولید کننده و صادر کننده)، در این حوزه چه چیزی نیاز است تا در شورای گفتگو مصوب شود تا اتفاقی برایش رقم بخورد، ۳- در حوزه توانمندسازی که بخش‌های مختلف برگزار کردند بگویند ما فلان مشکل را در این حوزه داریم و این گره‌ها به عنوان پیش مصوبه شود، ۴- حوزه شتاب دهی صادرات است که باید مشکلاتش استخراج شود. در مورد بحث زنجیره‌ها استان بیاید یک زنجیره را از صفر تا صدش را اختیارش را خودش به عهده بگیرد و خود استاندار هم حاضر هستند با ریاست جمهوری مذاکره کنند که یک زنجیره را به عهده بگیرند تا تحول بزرگی در استان ایجاد شود.

### جناب آقای نمکی زاده، رئیس محترم اتاق اصناف مرکز استان:

در اتاق اصناف اصفهان برای اولین بار میز توسعه صادرات را راه اندازی کردیم و خدمت اتاق بازرگانی هم گفته‌ایم که ما آمادگی داریم سه اتاق به همراه خانه صنعت معدن خانه اقتصاد استان را پایه ریزی کنیم و همبستگی ایجاد شود، لازم است هر سه اتاق به صورت جزیره‌ای عمل نکنند، در این درخت واره مسائل بیمه‌ای بسیار حائز اهمیت است و صادر کنندگان در سال‌های گذشته در این زمینه نیز مشکلات زیادی داشتند، در خصوص صنایع دستی و طلا ما می‌توانیم زنجیره‌های آزاد را



ایجاد کنیم در استان و صادرات استان را در این دو زمینه افزایش دهیم.

### سرکار خانم پرویز، دبیر محترم انجمن صادر کنندگان استان:

یکی از نکاتی که باید به آن توجه کرد بحث دیپلماسی اقتصادی است، در پی بمب گذاری اربیل کالای ایرانی توسط عراق ممنوع شده است این اتفاقی که ما کالایمان را در کشور عراق که بزرگترین شریک تجاری ماست پایین می‌آوریم و هیچ واکنشی نشان داده نشده این گونه رفتارها به اقتصاد ضربه می‌زند و نیاز است بخش خصوصی و اتاق‌ها به این موضوع واکنش نشان دهند.

### جناب آقای براتی، معاون سلامت اداره کل دامپزشکی استان:

لازم است سیاست‌های صادراتی از حالت کلیدی و سوییچی به ولومی تغییر کند که در حوزه تخم مرغ این اتفاق افتاد یعنی هیچ موقع بازار صادراتی بسته نمی‌شود و بر اساس نیاز کشور میزان صادرات را کم و زیاد می‌کنند یعنی این گونه نیست که بگویند از فردا دیگر صادر نشود، نکته دیگر اینکه بطور مثال شیر صادراتی با شیر تولید معمولی تفاوت دارد ولی هیچ تفاوت قیمتی ندارد، تجربه موفقی که در حوزه مرغ داشتیم مرغ A پلاس که از نظر کیفی بهتر است ۱۶ درصد با مرغ رتبه B تفاوت قیمت دارد. باید این تفاوت قیمت دیده شود و کارخانجات بتوانند شیری که قابلیت صادرات دارد را با یک قیمت بالاتری از دامدار بخرند تا دامدار تشویق برایش ایجاد شود و وارد این حوزه شود.

### جناب آقای لعلی، رئیس محترم حوزه ریاست سازمان مدیریت و برنامه ریزی استان:

اینکه اولویت بندی چه باشد را تجار باید بگویند اما من معتقدم رفع تعهد ارزی نکته کلیدی است، در سامانه جامع گمرکی آیتمی است شناسایی مبدأ تولید صادرات که صادر کننده اظهار می‌کند و بعد می‌رود گمرک ترخیص می‌کند، برای گمرکات مبدأ تولید اهمیت ندارد، اینکه شما مبدأ تولید استان را بتوانید محاسبه کنید خیلی مهم است و بر اساس همان است که می‌توانید برای آینده صادرات برنامه‌ریزی کنید، من دیدم خیلی کالاهایی که اظهار شده بود برای صادرات اصلاً مبدأ تولید نداشت مثلاً کالاهای کشاورزی کنند و باید الزام کنیم که حتماً لزوماً این آیکون را اجباری کنند و از طرف ارزیاب گمرکات صحت سنجی شود.

### جناب آقای ارجمندی، معاون اقتصادی محترم دادستان استان:

در این درخت واره بحث پست را از آن غافل شده‌ایم، ایده‌های مجموعه‌های پستی هم گرفته شود چون بسیاری از مراودات کشورها با پست انجام می‌شود یکی هم بحث فروش‌های اینترنتی است، فضای دنیای آینده با هوش مصنوعی و فضای اینترنت در نظر گرفته شود و چیزی باشد که در سال‌های آینده هم قابل استفاده باشد، بحث بازاریابی در کشورهای طرف مقابل و مقصد صادراتی هم بحث مهمی است.

### جناب آقای سلیمی، سرپرست محترم امور بازرگانی و توسعه تجارت اداره کل صمت استان:

آماری از رفع تعهدات ارزی استان که بانک مرکزی می‌دهد و در اختیار سازمان توسعه تجارت هم هست عرض می‌کنم: در پایان ۱۴۰۱، ۱۱۸۸، صادر کننده داشتیم که ۷۴۰ تا تولیدی و ۴۴۸ غیر تولیدی بودند، از ۱۳۹۷ تا ۱۴۰۱ ارزش صادرات ۹ میلیارد و ۳۹۸ میلیون یورو بوده که کل مبلغ تعهدش ۷ میلیارد و ۵۰۸ میلیون یورو، میزان بازگشت ارز ۷ میلیارد و ۲۴۸





<p>میلیون یورو و مانده ۶۹۱ میلیون یورو بوده است، سهم ارزش برگشتی کل تعهدات استان ۹۷ درصد بوده است یعنی بهترین رفع تعهد ارزی در کشور را داشته‌ایم، باید بخواهیم به پاداش این درصد بالا به استان اختیارات ویژه‌ای داده شود و گزارشش را به تهران بدهیم که بهترین رفع تعهد ارزی را داشته‌ایم، در خصوص صادرات ریالی، یک سری کارت بازرگانی در استان در سال ۹۷ به خاطر صادرات ریالی تعلیق شد پیشنهاد شد دولت بیاید بصورت ریالی یک عددی بگیرد از صادر کنندگان و کارت‌هایشان را مجدد آزاد کند و این تصویب هم شد اما سازمان توسعه تجارت اجرا نمی‌کند و اگر این اتفاق بیفتد تعدادی از صادر کنندگان به عرصه صادرات باز می‌گردند.</p>	
<p>در این جلسه با توجه به گستردگی موضوع صادرات صرفاً دسته بندی مسائل و موانع این حوزه مورد بررسی و اولویت بندی اولیه قرار گرفت و ارائه راهکار در خصوص مسائل و موانع دارای اولویت برای شورا در جلسات آتی شورا مورد بررسی کارشناسی قرار خواهد گرفت.</p>	<p>پیشنهادات</p>
<p>- دعوت‌نامه شماره ۴۸۰۹/ص ۱۴۰۲ مورخ ۱۴۰۲/۱۱/۰۳</p>	<p>فهرست مستندات و مدارک پشتوانه</p>



درختواره نظام مسائل و موانع توسعه صادرات

ارزی

- انتقال ارز
- تفاوت در نرخ ارز صادراتی
- رفع تعهد ارزی
- فروش با رمز ارز
- کارایی بانک های مشترک
- مسائل تهاثر ارز صادرات و واردات
- مشکلات صادرات ریالی
- کارمزد بالای انتقال ارز با بانکهای مشترک
- قیمتگذاری صادراتی گمرک
- ارتباط مستقیم استان ها با بانک مرکزی
- استرداد مالیات ارزش افزوده
- مشوق های صادراتی
- مسائل مرتبط با صندوق ضمانت صادرات

زیر ساخت های نرم افزاری

- برند، نشان و اعتبار
- مسائل مرتبط با اخذ رواید
- رفع ابهام در جایگاه حقوقی EMC ها
- مراکز تجاری ایران در کشورها
- رایزنان بازرگانی
- نمایشگاه ها
- سند صادراتی استان (کالاها و کشورهای اولویت دار)

مسائل کلان حکمرانی

- مسائل مرتبط با آمار و اطلاعات
- بیمه بین المللی
- تعریف اختیارات ویژه برای استانهایی با رفع تعهد ارزی بالا
- قیمت گذاری دستوری
- چابکی دیپلماسی اقتصادی در شرایط بروز مشکل
- وحدت رویه استان ها
- قوانین و مقررات

زیر ساخت های سخت افزاری

- صادرات پستی
- فروش های اینترنتی
- نوسازی صنعت
- حمل و نقل
- CIS
- سوریه
- عراق
- چین
- هند

کشورهای هدف

- Asean
- GCC
- سایر
- مسائل تامین مواد اولیه از داخل (بورس کالا و ...)

توانمندسازی صادراتی

- مسائل تامین مواد اولیه از خارج (تخصیص ارز، تهاثر ارز و ...)
- هزینه های پنهان و پنهان تمام شده غیر رقابتی بی ثباتی در کیفیت تولیدات صادراتی
- ناتوانی در تولید و تامین پیوسته
- تاسیس کنسرسیوم های صادراتی
- توسعه صادرات خدمات فنی مهندسی
- عدم تسلط به قوانین ICC
- بسته بندی مقصد محور

اخذ تعهد ریالی از صادر کنندگانی با درصد رفع تعهد زیر ۶۰٪  
تمایز بین محصولات صادراتی خام و فرآوری شده  
تمایز بین کالاها صادراتی ارز آور و اشتغال زا

موثر / زمان بر (مثال: رفع تعهد ارزی)  
بین دستگاهی / عملیاتی / موثر (مثال: دفتر تجاری استان در کشور هدف صادراتی)

موثر در حوزه تخصصی / زمان بر (مثال: صادرات مشتقات نفتی)  
پروژه محور / (مثال: صادرات فلز دلمه به روسیه)

مشوق های کاربردی برای صادر کنندگان نمونه ملی  
مشوق های موثر حمل هوایی  
مشوق های موثر نمایشگاهی

بسته های حمایتی واردات مواد اولیه برای صادر کنندگان شاخص  
برند صادراتی اصفهان  
ثبت برند کالا در کشور هدف  
آسیب به اعتبار برند صادراتی برخی کالاها ایرانی  
مهارت شرکتها در برندینگ و بازاریابی

داخلی  
اطلاعات تامین کنندگان  
عدم اظهار صحیح مبدا تولید  
حذف ایران از کنواسیون بیمه سبز

ثبات قوانین  
فقدان رویکرد حمایت از صادرات در قوانین  
مسائل صدور و تمدید کارت بازرگانی  
مسائل عوارض صادراتی  
برخی قوانین انحصاری  
قوانین معارض و متضاد  
عدم تناسب کدهای گروه کالایی در کشور  
عدم تنوع کالای وارداتی به ازای صادرات

دریایی  
زمینی  
ریلی  
هوایی  
Door2Door

واردات مواد اولیه صنعت پلیمر و صنعت نساجی

کلان و عمومی  
جزء و تخصصی

حضور موثر هیاتهای خارجی در نمایشگاه های تخصصی داخلی  
نمایشگاه دائمی آنلاین صادراتی  
موزه توانمندی های تولیدی و صادراتی اصفهان  
موانع حضور حرفه ای در نمایشگاه های خارجی  
مرکز مشاوره نمایشگاههای بین المللی

سقف و سابقه  
واردات انحصاری

حمل دریایی منظم و تقویم دار  
کرایه حمل بصورت ارز آزاد  
راننده محوری به جای شرکت محوری  
مسائل مرتبط با پیمان TIR  
محاسبه تعرفه حمل داخلی با فرانک سوئیس  
حمل منظم و تقویم دار  
مسائل پرداخت مشوق های حمل هوایی  
توسعه کارگو اصفهان  
وضعیت شرکتهای اصفهانی توانمند  
مسائل حمل خرده بار

ملی  
استان



بخش خصوصی



حاکمیت و بخش خصوصی



حاکمیت